

Terminos y condiciones del MLM

1.- **Acceso.**- El usuario al suscribirse puede disfrutar del uso de los videos, audios y material que le de acceso su membresía, según el paquete seleccionado.

2.- **Ingreso al MLM.**- Además de disfrutar del material elegido, el usuario tiene la posibilidad de generar ingresos residuales por la recomendación de este servicio. Esta recomendación puede llevarse a cabo directamente o a través de cualquier medio tecnológico, para eso hemos creado una serie de anuncios que el usuario podrá usar anexando la URL que liga directamente a los prospectos en su propia red (MLM). Estos patrocinados pueden estar en cualquier país al que Technomagia Angelical S.A. de C.V. tenga acceso.

3.- **Sponsor.**- Esta red puede crecer también por la integración de nuevos miembros contactados por Technomagia Angelical S.A. de C.V. o bien por el patrocinador (sponsor) así como su línea ascendente (upline).

4.- **Regalías por Red.**- El usuario ganará el 3.75% de todos los consumos que hagan los integrantes de su red, hasta el 7º nivel. Incluso si él no los patrocinó directamente.

5.- **Regalías por Sponsor.**-El usuario también ganará otro 3.75% de todos los consumos que hagan sus patrocinados hasta el 7º nivel, independientemente de qué lugar ocupen en el MLM. Esto permite ayudar a otras personas a que ganen mas dinero y construir una red más fuerte y con mayor velocidad.

6.- **Duración de la membresía.**- El pago de la membresía, en los diferentes paquetes, es mensual. El mes corre a partir del día 1º y termina en el último día del mes. El mes se paga entero, aunque ya esté corriendo. Se podrá pagar por anticipado los meses de la membresía.

7.- **Pago de Regalías.**- El día primero de cada mes se hace corte del mes anterior y se calculan las regalías. Un usuario puede recibir regalías de los miembros de su red en diferentes países. Estas se pagan en la moneda local. Mediante el sistema que esté disponible y que el usuario haya definido. Las membresías que se hubieren pagado con anticipación, generaran regalías y se pagan totales ese mes.

8.- **Renuncia de Regalías.**- Un usuario puede solo estar interesado en los servicios y no en el MLM, es decir en no patrocinar a otras personas. Si su upline agrega usuarios a su red, puede renunciar a las regalías solo con no solicitarlas. Estas, si hubiera, pasarán al upline activo inmediato.

9.- **Derecho de Regalías.**- Para que un usuario tenga derecho a cobrar regalías, debe haber comprado al menos el paquete 1 en ese mes, incluso el último día del mes. De no hacerlo las regalías generadas pasarán al upline activo inmediato. El Paquetes 1, 2, 3 y 4 permiten estar activo, para el cobro de regalías, un mes. El Paquete 5 permiten estar activo, para el cobro de regalías, dos meses, incluso si en el segundo mes el usuario no hiciera pago de membresía. El Paquete 6 y 7 permiten estar activo, para el cobro de regalías, tres meses, incluso si en dos meses consecutivos el usuario no hubiera hecho pago mensual de membresía. En caso positivo esos meses quedan de respaldo para que el usuario tenga derecho a cobrar sus regalías. Solamente se pueden tener dos meses de respaldo. Ejemplo una persona ingresa en el mes de enero y paga su membresía en el Paquete 1 por 4 meses, es decir hasta abril. Pero además en marzo compra el

Paquete 7. Esto significa que está activo para cobrar regalías hasta junio. Aún cuando tendrá disponible el material del Paquete 1 hasta abril y del Paquete 7 en marzo.